

Vi skal da have ny klubbåd!

Det er en stor beslutning, der kræver grundige overvejelser i klubben...

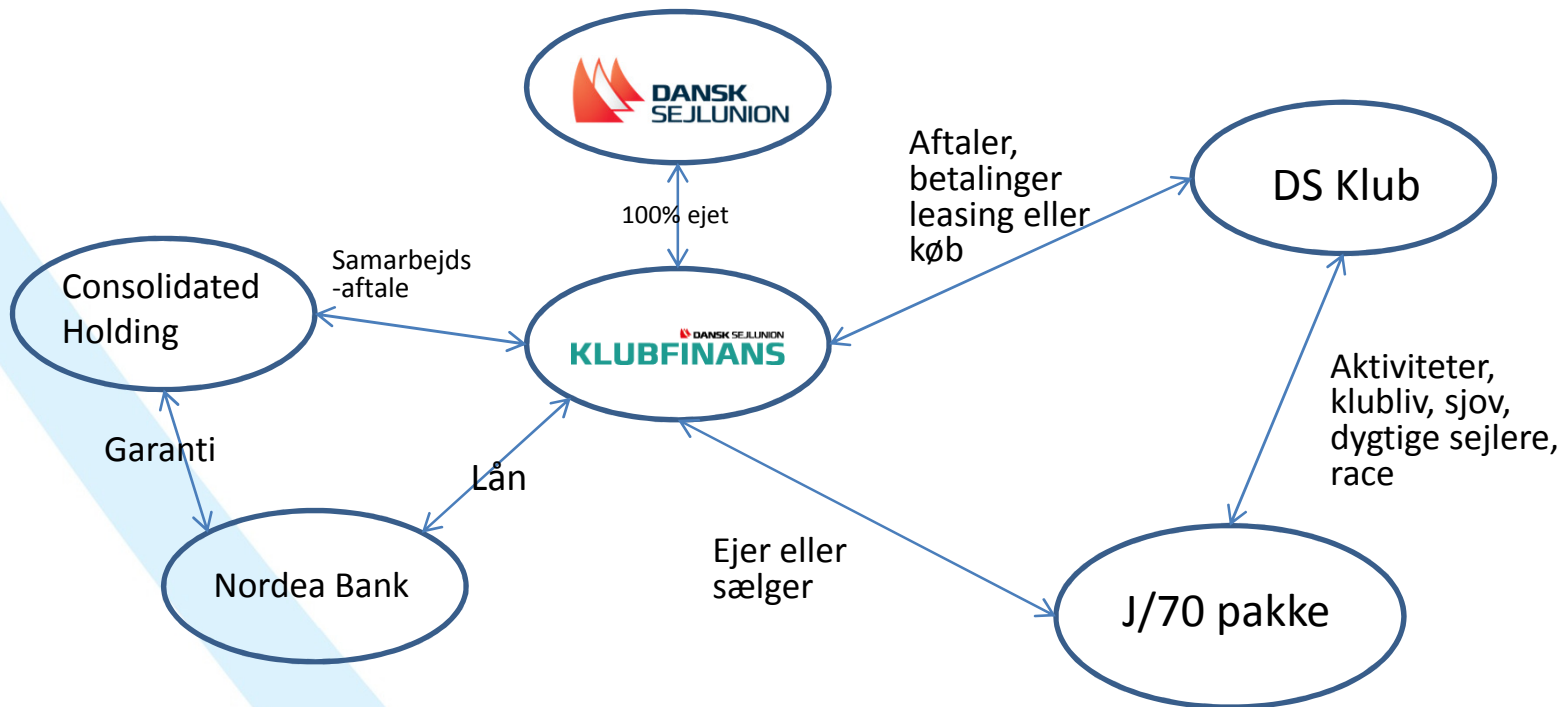
- Visionen og strategien
 - Hvilken klub vil vi skabe, og hvordan kommer vi derhen?
 - Hvilken værdi kan en klubbåd give? Aktiviteter, Medlemmer, Brugere?
- Målgruppen
 - Hvem skal bruge båden? Medlemmer, Ikke-medlemmer, unge, seniorer
 - Vil de det? Er det noget de efterspørger?
- Aktiviteter
 - Hvilke aktiviteter skal båden indgå i? Understøtte eksisterende og skabe nye?
 - Krav og begrænsninger til brugen?
- Daglig drift
 - Hvem har ansvaret for driften? Hvem bestemmer?
 - Hvordan skal båden vedligeholdes?
 - Har klubben ressourcerne?
- Økonomi
 - Hvordan skaffer klubben finansiering?
 - Hænger driftsmodellen sammen?
 - Hvad er risikoen?



DS Klubfinans

Hvad er baggrunden?

- Dansk Sejlunion anbefaler klubberne at investere i sportsbåde, og har peget på J/70 som anbefalet klubbåd.



Produkter og leverandører?

- J/70 fra Mittelmann Werft i Kappeln
 - Som de både der sejler i Sejlsportsligaen
 - Specifikationer på hjemmesiden. Ekstraudstyr og variationer.
 - 6% rabat på gældende listepriis.
 - Rabat på service og reservedele. 10% min 5 år.
 - Levering i Kappeln
 - Levering i par er billigst.
- Trailere fra Harbeck i Sydtyskland
 - Som Sejlsportsligaens
 - Rabat ca. 10 - 15%
 - Dansk lovgivning indsnævrer antallet af leverandører.
 - Evt. via dansk trailerimportør.
 - Leveringsomkostninger afhænger af antal og sted.
- Sejl fra North Sails eller Ullman
 - Begge leverer Race sejl eller trænings-sejl
 - 25- 40 % rabat på listepriisen
 - Levering i DK. Allerød eller Århus.
 - Service og reparation i DK
- Dialog om service mm. tager klubben direkte med leverandørerne



Hvad tilbyder DS Klubfinans?

- Leasing eller køb af hele eller delvise pakker med J/70, trailer og sejl til klubber i Dansk Sejlunion.
- Leasingaftale over 5 år til en samlet sum af 407.000 kr. for båd, trailer og sejl.
 - En førstegangsydelse på **50.000 kr.** og efterfølgende 60 leasingydelser á **5.950 kr.**
 - **DS Klubfinans ejer** den leasede pakke.
 - Klubben har **fuld brugsret** over pakken.
 - Klubben er forpligtet til at **forsikre** og ikke mindst **vedligeholde** pakken.
 - Klubben er forpligtet til at **overholde leasingaftalens betingelser**.
 - Klubben **kan købe** pakken efter 5 år til forventet 40.000 kr.
 - Samlede betalinger på **447.000 kr. over 5 år** og klubben ejer pakken.
 - Klubben kan efter 12 md. **opsige aftalen**, men alle betalte ydelser tilfalder DS Klubfinans.
 - Klubben skal **ikke stille sikkerhed**, men skal godkendes som leasingtager.
- Kontantkøb til **370.000 kr.** for båd, trailer og sejl.
 - Klubben kan eventuelt **selv finansiere** pakken bedre/billigere.
 - Klubben **ejer** pakken.
- Beløbene er delvist afhængige af endelig pakke, levering, timing, mm.

Eksempel på driftsbudget I

UDGIFTER	År 1	År 2	År 3	År 4	År 5	Samlet 5 år
Anskaffelse leasing i DS Klubfinans						
Førstegangsydelse	50.000					50.000
Månedlige ydelser	71.400	71.400	71.400	71.400	71.400	357.000
Leasing i alt	121.400	71.400	71.400	71.400	71.400	407.000
Løbende drift i klubben						
Levering af båd, sejl og trailer	5.000					
Forsikring	10.000	10.000	10.000	10.000	10.000	50.000
Havneplads	3.000	3.000	3.000	3.000	3.000	15.000
Op/nedtagning	1.000	1.000	1.000	1.000	1.000	5.000
Bundmaling + alm. Slitage	3.000	3.000	3.000	3.000	3.000	15.000
Nødvendig supplerende drift						
Løbende sejlkøb	-	34.076	7.620	34.076	7.620	83.393
Løbende sejlreparation	4.500	4.500	4.500	4.500	4.500	22.500
Spilhåndtag, tovværk m.m.	1.500	1.500	1.500	1.500	1.500	7.500
Skader (ikke dækket af depositum)	3.000	3.000	3.000	3.000	3.000	15.000
Personale						
Bådsmand	8.000	8.000	8.000	8.000	8.000	40.000
Administration/IT	1.000	1.000	1.000	1.000	1.000	5.000
Drift i alt	40.000	69.076	42.620	69.076	42.620	263.393
TOTAL UDGIFTER pr. båd / år	161.400	140.476	114.020	140.476	114.020	670.393
Efter 60 md. / 5 år køber Klubben båden af DS Klubfinans til eksempelvis 40.000						40.000
Pris for båd ved 1. gangsydelse, leasingydelse og køb efter endt leasing						447.000

Eksempel på driftsbudget II

Der er forhåbentlig også indtægter 😊

Indtægter per båd	År 1	År 2	År 3	År 4	År 5	Samlet 5 år
Sponsorer	75.000	60.000	60.000	60.000	60.000	315.000
Sejlere i klubben	60.000	60.000	60.000	60.000	60.000	300.000
Sejlere udenfor klubben	-	-	-	-	-	-
VIP/virksomhedsarrangementer	-	-	-	-	-	-
Udlejning til stævner	10.000	10.000	10.000	10.000	10.000	50.000
Gaver	-	-	-	-	-	-
Opsparede midler i klubben	5.000	5.000	5.000	5.000	5.000	25.000
Indsamling / donationer	-	-	-	-	-	-
Total indtægter per båd / år	150.000	135.000	135.000	135.000	135.000	690.000

- Mulighederne kan være meget forskellige fra klub til klub.
- Flere klubber kan gå sammen.



Klubben er klar, hvad så?

- Se under <http://www.sejlsport.dk/klubfinans>
 - Specifikationer
 - Brugermanual
 - Priseksempel køb og leasing
 - Yderligere inspiration til finansiering
 - Løbende opdateret
 - Opdaterede priser i løbet af uge 48
- I henvender jer til Henrik Blakskjær på mail hbl@sejlsport.dk Ring gerne for spørgsmål eller uddybning.
 - Klubbens sidste afsluttede årsregnskab.
 - Budget for driften af båden i 5 år. Herunder plan for finansieringen
 - Specifikation af pakken, levering, timing
 - Tilbud
 - Leasing- eller købsaftaler
- Der udestår endelig fastlæggelse af processen. Meget afhængig af interessen og jeres spørgsmål.
- Klubkonsulent Mads Flyger kan hjælpe med inspiration, beslutningsproces, brugen af båden i klubben mm.